

A photograph of three business professionals in an office setting. A woman in a grey blazer stands in the center, looking down at documents on a table. To her left, a man in a blue shirt is seated, resting his head on his hand. To her right, another woman in a yellow top is seated, also looking at the documents. The background is a blurred office environment with windows.

CUADRO DE MANDO INTEGRAL

**PLAN DE NEGOCIO
AÑO 2006**

ESTRATEGIAS

RENTABILIDAD SOSTENIBLE

**SATISFACCION DE NUESTROS
CLIENTES**

OBJETIVOS

**RENTABILIZAR
Y FIDELIZAR
LA CARTERA
DE CLIENTES**

**FORTALECER
LA
PENETRACION
EN EL SEGMENTO
PYME**

**ASEGURAR LA
FIDELIZACION DE
NUESTROS
CLIENTES**

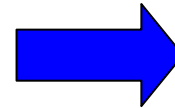
**DISMINUIR Y
OPTIMIZAR
LOS COSTOS DE
GESTION DEL
NEGOCIO**

**DESARROLLAR
ESTRATEGICAMENTE
EL TALENTO
HUMANO**

**OPTIMIZAR LA
GESTION DEL
RIESGO EN
EL NEGOCIO DE
RENTAS
VITALICIAS**

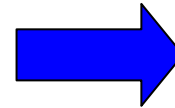
TIPO DE INDICADORES

FINANCIEROS



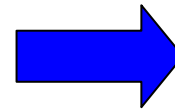
A

CLIENTE



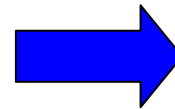
B

PROCESOS

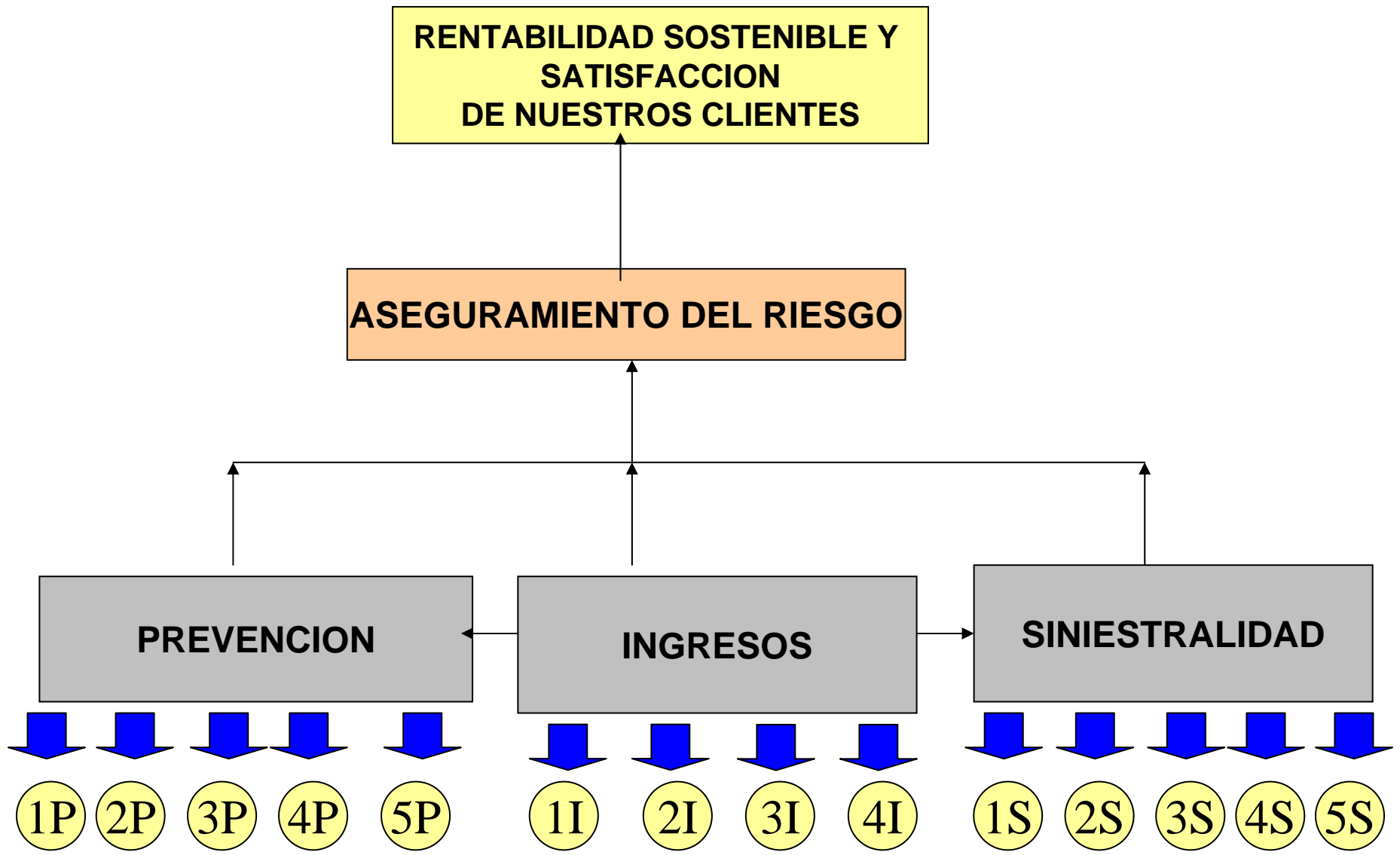


C

RECURSOS HUMANOS



D



**RENTABILIDAD SOSTENIBLE Y
SATISFACCION
DE NUESTROS CLIENTES**

ASEGURAMIENTO DEL RIESGO

PREVENCION

INGRESOS

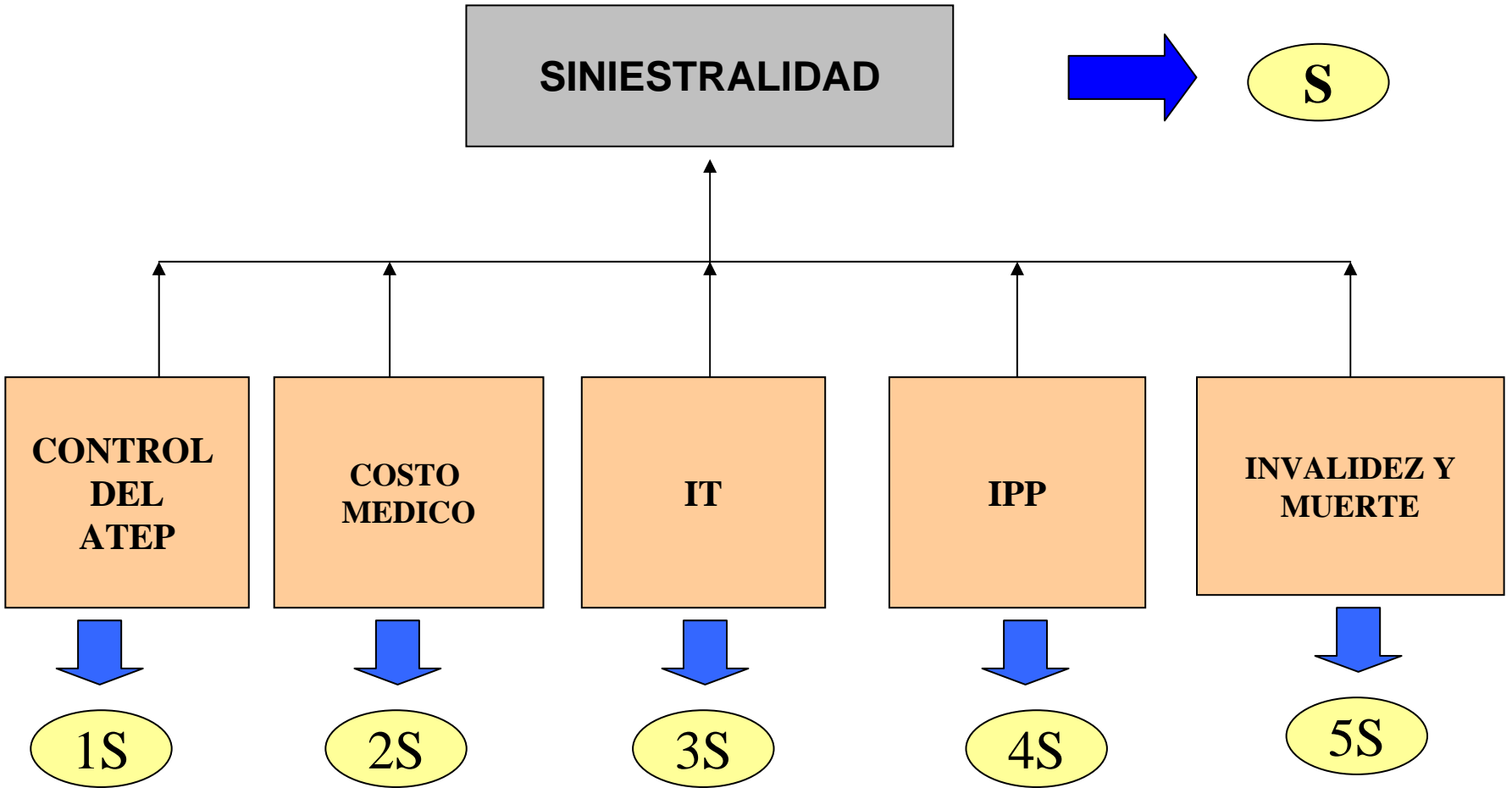
SINIESTRALIDAD

1P 2P 3P 4P 5P

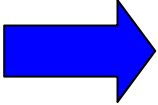
1I 2I 3I 4I

1S 2S 3S 4S 5S

MAPA ESTRATEGICO

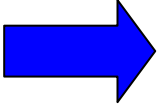


SINIESTRALIDAD



S

CONTROL DE AT



1S

**INTERVENCION
DE ACCIDENTALIDAD
EN LA
EMPRESA**



1Sa

**CALIFICACION
DE
ORIGEN**



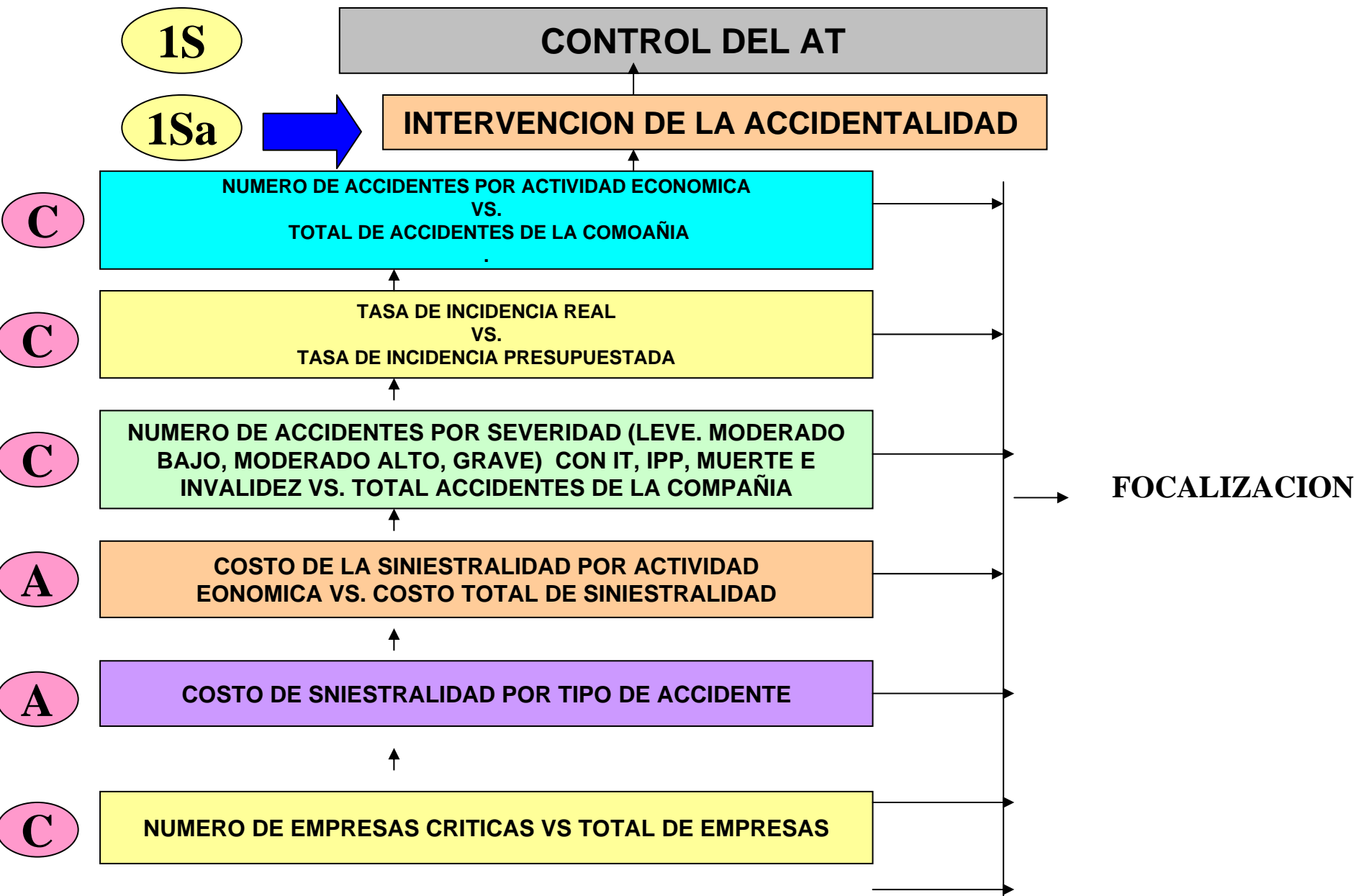
1Sb

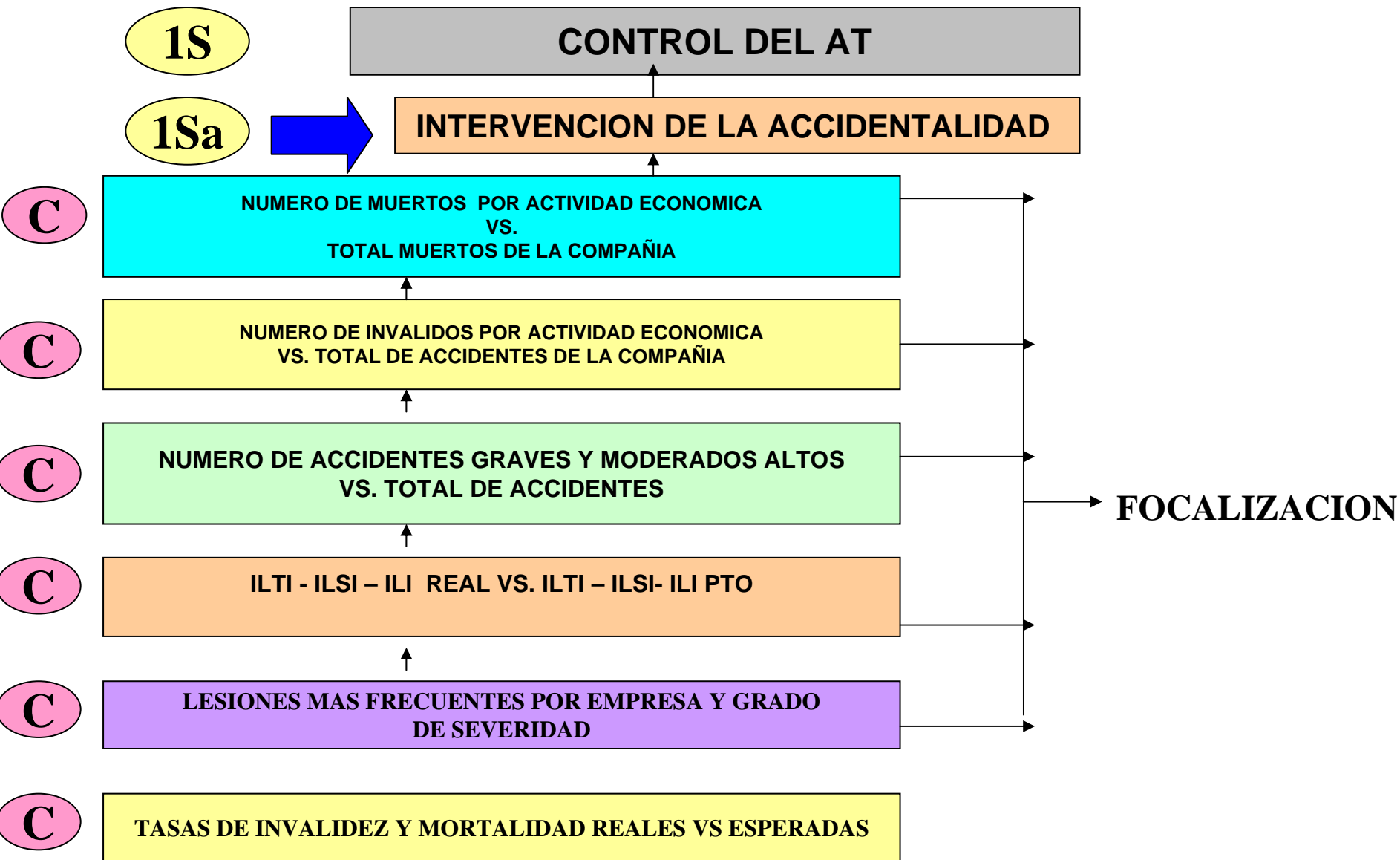
REPORTE DEL AT

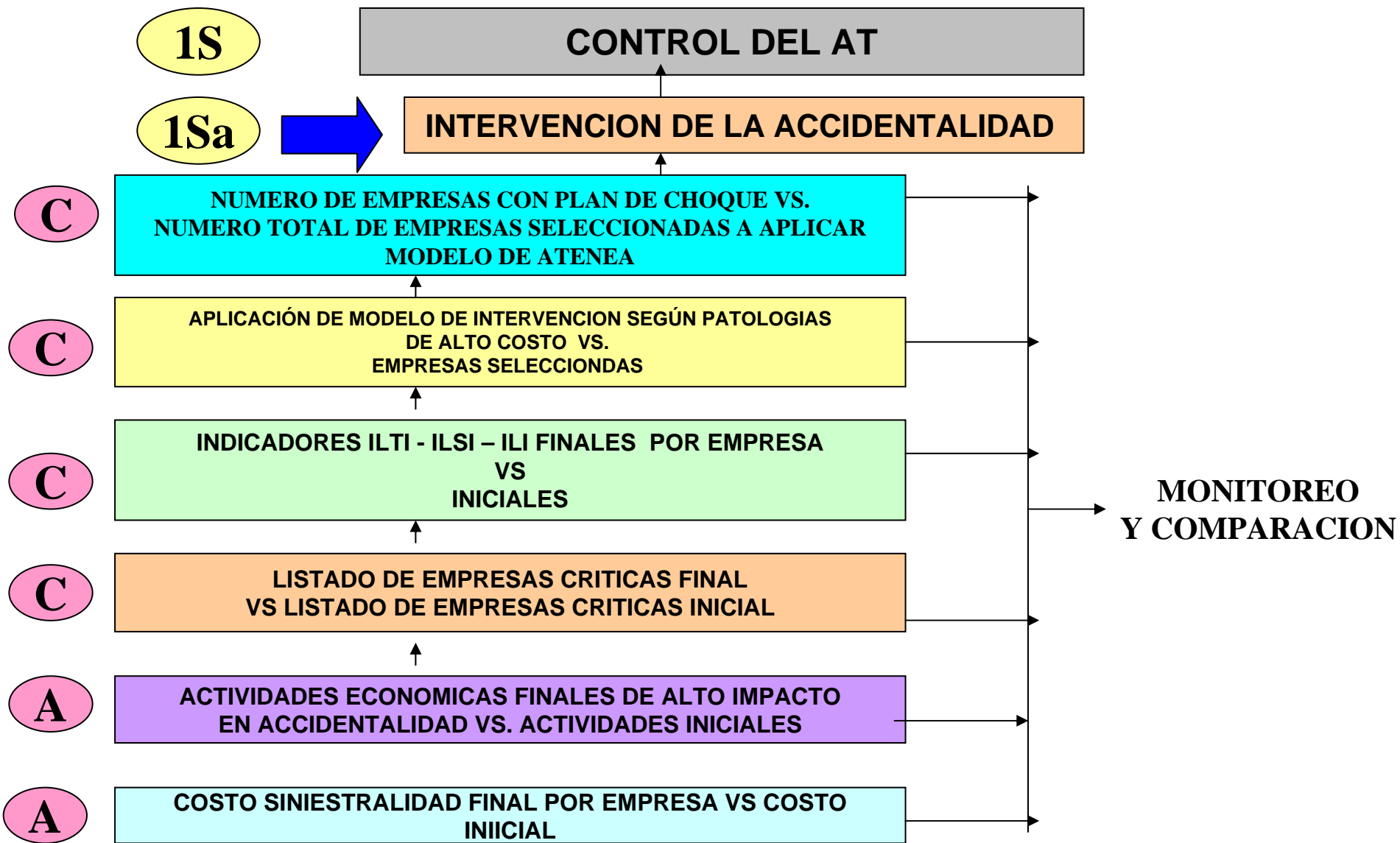


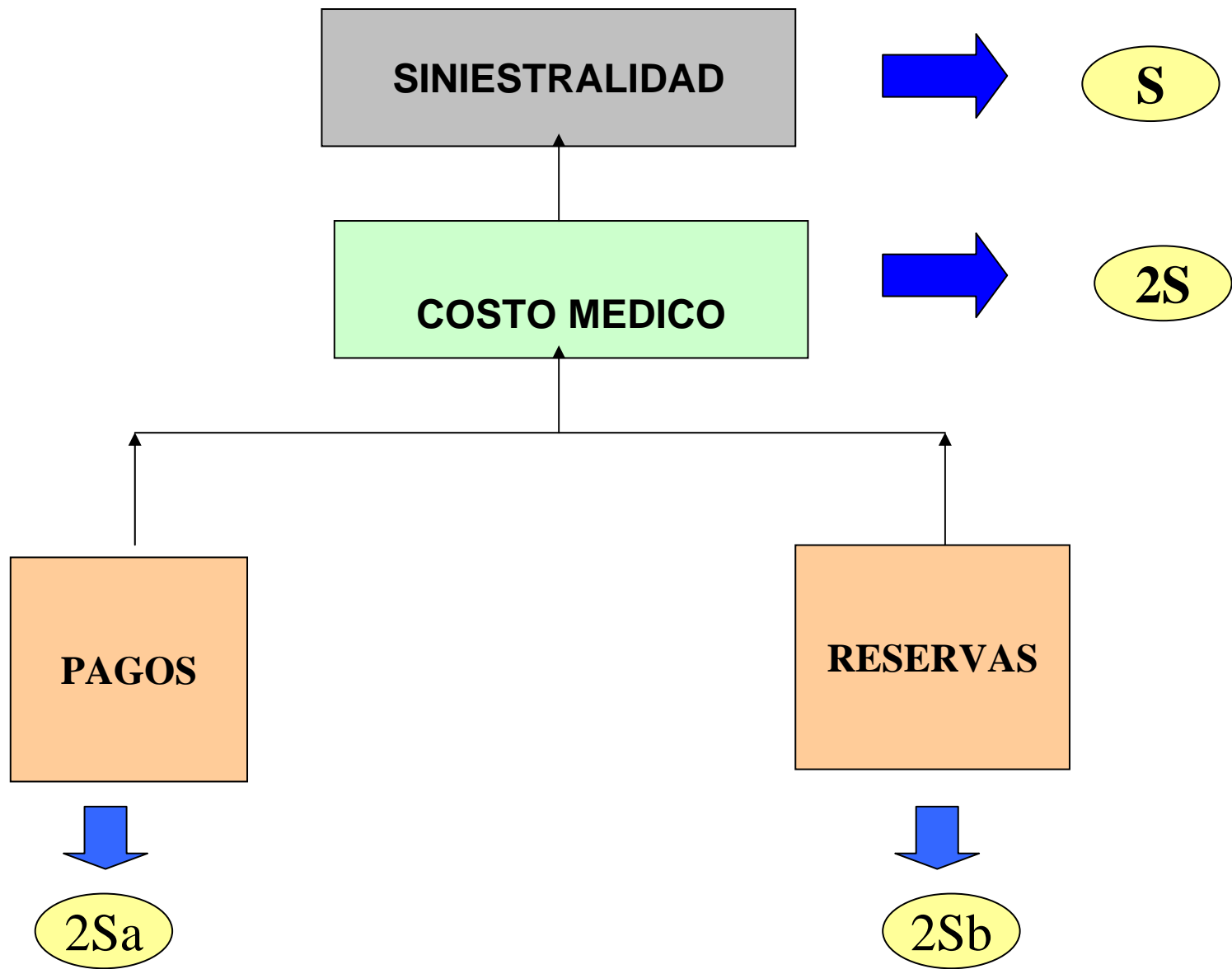
1Sc







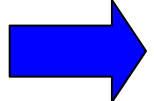




2S

COSTO MEDICO

2Sa



PAGOS

A

COSTO REAL POR PRESTACION / INGRESO REAL VS. COSTO PRESUPUESTADOS POR PRESTACION / INGRESOS PRESUPUESTADOS

C

% ACCIDENTES CON PRESTACION ASISTENCIAL / TOTAL DE ACCIDENTES

A

COSTO POR GRADO DE SEVERIDAD / TOTAL DEL COSTO

A

COSTO POR PRESTADOR / TOTAL DEL COSTO

A

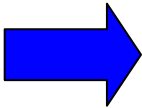
COSTO POR ACTIVIDAD ECONOMICA / TOTAL DEL COSTO

A

COSTO POR PATOLOGIA / TOTAL DEL COSTO



2Sa



PAGOS

COSTO PROMEDIO

C

% IPS DENTRO DE LAS TARIFAS METAS

TARIFAS

C

TARIFA REAL PROMEDIO
VS.
TARIFAS PRESUPUESTADAS

C

NUMERO DE AUTORIZACIONES POR FUERA DE GUIAS MEDICAS
SEGUN PATOLOGIAS Y SEVERIDAD VS. TOTAL AUTORIZACIONES

AUTORIZACIONES

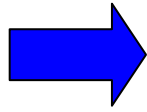
A

COSTO DE AUTORIZACIONES ADMINISTRATIVAS/
COSTO TOTAL

C

NUMERO DE CASOS COMPLICADOS/ TOTAL DE CASOS GRAVES

2Sa



PAGOS

COSTO PROMEDIO

C

NUMERO DE CASOS Y COSTO POR SEVERIDAD DIRECCIONADOS A LA RED PREFERENCIA / TOTAL CASOS Y COSTO

A

NUMERO Y COSTO DE CASOS ATENDIDOS FUERA DE LA RED VS. TOTAL CASOS Y COSTO ATENDIDOS

A

COSTO INCURRIDO POR PROTOCOLO VS. COSTO PRESUPUESTADO POR PROTOCOLO

A

COSTO DE CASOS DE PERIODOS ANTERIORES VS. COSTO TOTAL

A

COSTO POR GRADO DE SEVERIDAD VS. COSTO TOTAL

A

CUENTAS RADICADAS VS. CUENTAS PROCESADAS

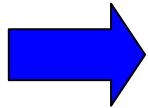
A

MONTO DE LA GLOSA POR CAUSAS VS. MONTO TOTAL DE GLOSAS

DIRECCIONAMIENTO

CUENTAS MEDICAS

2Sa



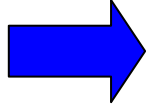
PAGOS

COSTO PROMEDIO

A

COSTO COBRADOS A EPS VS. COSTO TOTAL DE RECOBROS

2Sb



RESERVAS

A

COSTO REAL DE RESERVAS / INGRESO REAL
VS
COSTO PTO RESERVA / INGRESOS PTO

A

COSTO PROMEDIO REAL DE RESERVAS POR GRADO DE SEVERIDAD
VS
COSTO TOTAL DE LA RESERVA

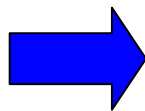
A

SUFICIENCIA DE RESERVAS: PAGADO VS. RESERVADO

A

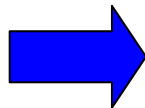
COSTO DE RESERVAS POR CASO Y GRADO DE SERVERIDAD

3S



INCAPACIDAD TEMPORAL

3Sa



CASOS CON IT

A

PAGOS REAL IT / INGRESO REAL VS. PAGO PTO IT / INGRESO PTO

A

CASOS CON IT/ TOTAL DE CASOS

A

CASOS CON IT POR GRADO DE SEVERIDAD DENTRO Y FUERA DEL PROTOCOLO / TOTAL DE CASOS

A

CASOS CON IT POR MEDICO TRATANTE VS. TOTAL DE CASOS CON IT DE LA SUCURSAL

A

CASOS CON IT POR MEDICO AUDITOR VS. TOTAL DE CASOS IT POR REGIONAL

A

CASOS CON IT POR IPS VS. TOTAL DE CASOS IT

A

CASOS CON IT POR PATOLOGIA VS. TOTAL DE CASOS IT

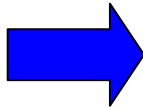
C

CASOS CON TRABAJO RESTRINGIDO VS. TOTAL DE CASOS

A

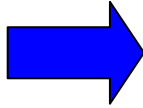
EMPRESAS CON CASOS DE IT EN PLAN DE INTERVENCION VS TOTAL EMPRESAS CON IT

3S



INCAPACIDAD TEMPORAL

3Sb



PROMEDIO DE DIAS

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT REAL VS.
PROMEDIO DE DIAS PTO

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT POR FUERA DEL PROTOCOLO/
PROMEDIO TOTAL DE DIAS DE IT

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT POR GRADO DE SEVERIDAD
VS PROMEDIO DE DIAS DE IT PTO

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT POR MEDICO TRATANTE VS
PROMEDIO PTO DE DIAS DE IT

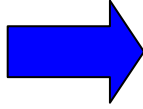
C

NUMERO DE CASOS CON DIAS DE IT SUPERIORES A 120- 180
Y 360 DIAS VS. NUMERO DE CASOS CON IT

A

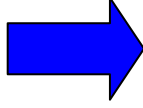
COSTO DE CASOS CON DIAS DE IT SUPERIORES A 120- 180
Y 360 DIAS VS. COSTO DE CASOS CON IT

3S



INCAPACIDAD TEMPORAL

3Sc



RESERVAS

A

COSTO REAL DE RESERVAS DE IT / INGRESO REAL VS.
COSTO PTO RESERVAS DE IT/ INGRESOS PTO

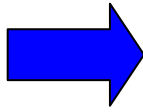
A

COSTO DE LAS RESERVAS DE IT POR PROTOCOLO
VS
TOTAL COSTO RESERVAS DE IT

A

RESERVAS DE IT POR GRADO DE SEVERIDAD
VS. RESERVAS TOTAL DE IT

4S



IPP



A

**TOTAL DE PAGOS DE IPP REAL
VS.
TOTAL DE PAGOS**



C

% DE CASOS CON IPP / TOTAL CASOS RESERVADOS Y PAGADOS



C

**TOTAL DE EMPRESAS CON CASOS DE IPP POR ACTIVIDAD
ECONOMICA CON PLAN DE
CHOQUE VS. TOTAL DE EMPRESAS A INTERVENIR**



A

% PCL REAL VS. % PCL PTO



C

**CASOS POR ENCIMA DE %PCL VS % META PROMEDIO DE LA
COMPAÑIA**

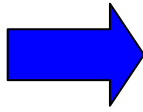
C

**CASOS POR ENCIMA DE 45 %PCL QUE SE VAN A LA JUNTA
VS % TOTAL CASOS IPP**

C

**No. DE CASOS Y % PCL QUE LLEGAN DE APROBACION DE LA JUNTA
VS % TOTAL CASOS DE LA COMPAÑIA**

4S



IPP



C

CASOS DE % PCL POR GRADO DE SEVERIDAD VS %PCL META



C

NUMERO DE DIAS POR MEDICO TRATANTE Y AUDITOR QUE SE DEMORA EL CASO PARA PASAR A PCL VS. DIAS META



A

NUMERO Y COSTO POR DIAGNOSTICOS DE CASOS QUE ME GENERAN IPP / TOTAL DE CASOS Y COSTO DE IPP



A

NUMERO DE CASOS POR FUERA DEL %PCL PROMEDIO COMPAÑÍA SEGÚN DIAGNOSTICO



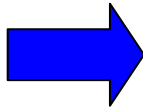
C

NUMERO DE CASOS CON IPP POR MEDICO TRATANTE Y POR MEDICO AUDITOR / TOTAL DE CASOS

C

NUMERO DE CASOS Y %PCL POR PROVEEDOR VS TOTAL DE CASOS

4S



IPP



A

CASOS DE IPP POR DIAGNOSTICO QUE SON PROPIOS DE LA GESTION DE PREVENCIÓN/ TOTAL CASOS



A

CASOS DE IPP POR DIAGNOSTICO QUE SON PROPIOS DE LA GESTION MEDICA / TOTAL CASOS



A

NUMERO Y COSTO DE CASOS EXITOSOS EN LA JUNTA VS. NUMERO TOTAL DE CASOS QUE VAN A LA JUNTA



A

COSTO DE LOS CASOS CON IPP QUE SON CALIFICADOS POR LA JUNTA VS. NO CALIFICADOS POR LA ARP



A

% DE IPP SEGÚN SEVERIDAD



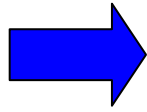
% DE IPP POR ENCIMA DE LO ESPERADO POR LA COMPAÑÍA



A

NUMERO DE CASOS CON LOS MAYORES PROMEDIOS DE %PCL

4S



IPP

A

**COSTO DE LAS RESERVAS DE IPP REAL/ INGRESO REAL
VS. COSTO PTO RESERVAS IPP / INGRESOS PTO**

A

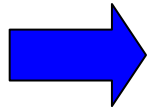
**COSTO DE LAS RESERVAS DE LOS CASOS QUE ESTAN POR ENCIMA
DE LOS %PCL DE LA COMPAÑIA**

A

PAGOS VS. RESERVAS



5S



INVALIDEZ Y MUERTE

A

**COSTO REAL INVALIDEZ Y MUERTE / INGRESO REAL
VS.
COSTO PTO INVALIDEZ Y MUERTE/INGRESOS PTO**

C

NUMERO DE INVALIDOS Y MUERTOS VS. TOTAL CASOS

C

**NUMERO DE INVALIDOS Y MUERTOS POR TIPO DE ACCIDENTE
VS. TOTAL CASOS**

C

**NUMERO DE CASOS DE INVALIDOS GENERADOS POR
EVOLUCION TORPIDA/ TOTAL CASOS**

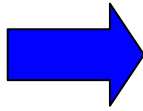
C

**CASOS DE INVALIDEZ QUE DEJARON DE SER INVALIDOS
(RETROPECCION DE LA INVALIDEZ)/ TOTAL DE INVALIDOS**

C

PROMEDIO DE% DE INVALIDEZ

5S



INVALIDEZ Y MUERTE



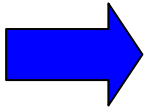
A

NUMERO DE INVALIDOS CALIFICADOS POR LA JUNTA

A

NUMERO DE INVALIDOS Y MUERTOS POR ACTIVIDAD ECONOMICA
VS
TOTAL DE INVALIDOS

5S



INVALIDEZ Y MUERTE

RESERVAS



A

COSTO DE LAS RESERVAS DE INVALIDEZ Y MUERTE/
INGRESO REAL VS.COSTO PTO RESERVAS DE INVALIDEZ
Y MUERTE/ INGRESOS PTO



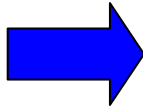
A

RESERVAS DE INVALIDEZ DISTRIBUIDAS PENSION Y
MANTENIMIENTO / TOTAL RESERVAS

A

RESERVAS DE INVALIDEZ DISTRIBUIDAS PENSION Y
MANTENIMIENTO / TOTAL RESERVAS

6S



**PROCESO DE REHABILITACION
Y REINTEGRO**

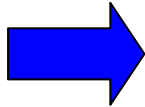
C

NUMERO DE CASOS EN PROGRAMAS DE REHABILITACION
POR EMDICO TRATANTE Y MEDICO AUDITOR

C

NUMERO DE DIAS QUE SE DEMORA EL PACIENTE HASTA EL
REINTEGRO

7S



COSTO DE LAS EP

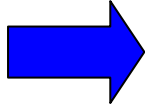
A

NUMERO DE EP VS TOTAL DE CASOS

A

NUMERO DE EP POR ACTIVIDAD ECONOMICA
VS TOTAL DE CASOS

S + P



SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN

A

**COSTO REAL DE SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN / INGRESOS REAL
VS COSTO PTO DE SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN /
INGRESO PRO**

C

**% SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN POR EMPRESA
VS % META**

C

**% SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN POR ACTIVIDAD ECONOMICA
VS. % META**

C

**% SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN CARTERA DEL DIS
VS META**

A photograph of three business professionals in an office setting. A woman in a grey blazer stands in the center, looking down at documents on a table. To her left, a man in a blue shirt is seated, resting his head on his hand. To her right, another woman in a yellow top is seated, also looking at the documents. The background is a blurred office environment with windows.

CUADRO DE MANDO INTEGRAL

**PLAN DE NEGOCIO
AÑO 2006**

ESTRATEGIAS

RENTABILIDAD SOSTENIBLE

**SATISFACCION DE NUESTROS
CLIENTES**

OBJETIVOS

**RENTABILIZAR
Y FIDELIZAR
LA CARTERA
DE CLIENTES**

**FORTALECER
LA
PENETRACION
EN EL SEGMENTO
PYME**

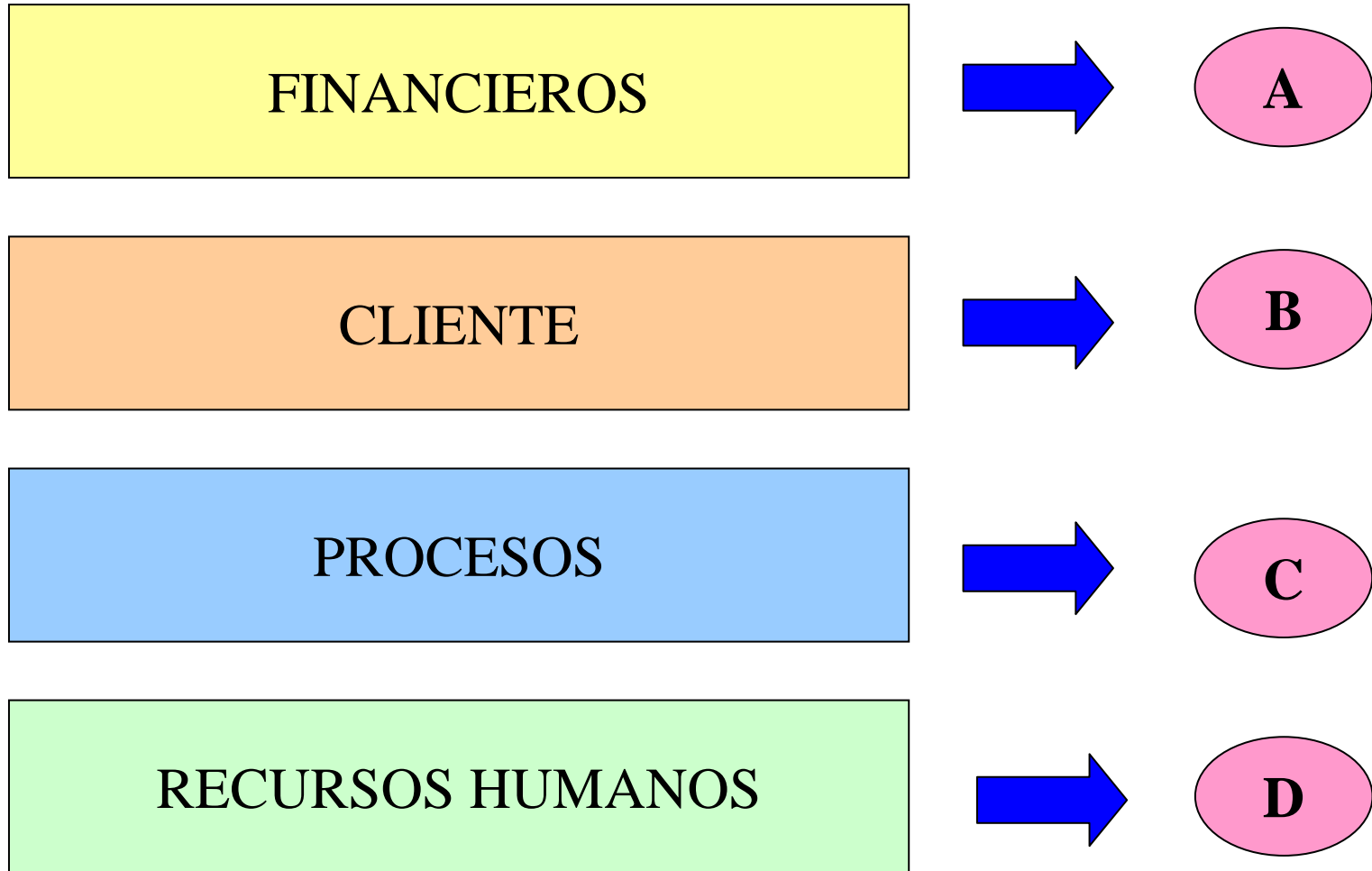
**ASEGURAR LA
FIDELIZACION DE
NUESTROS
CLIENTES**

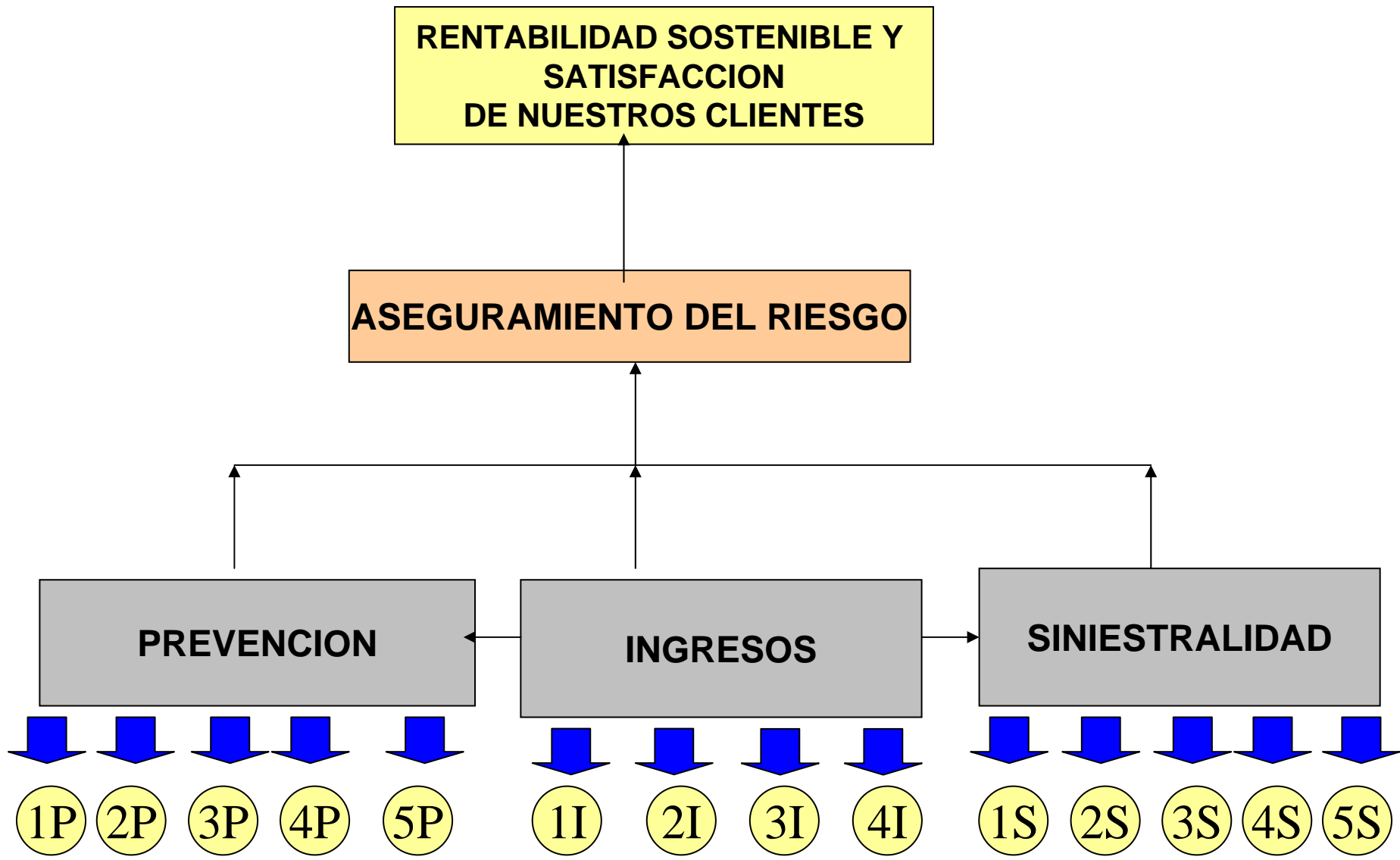
**DISMINUIR Y
OPTIMIZAR
LOS COSTOS DE
GESTION DEL
NEGOCIO**

**DESARROLLAR
ESTRATEGICAMENTE
EL TALENTO
HUMANO**

**OPTIMIZAR LA
GESTION DEL
RIESGO EN
EL NEGOCIO DE
RENTAS
VITALICIAS**

TIPO DE INDICADORES





**RENTABILIDAD SOSTENIBLE Y
SATISFACCION
DE NUESTROS CLIENTES**

ASEGURAMIENTO DEL RIESGO

PREVENCION

INGRESOS

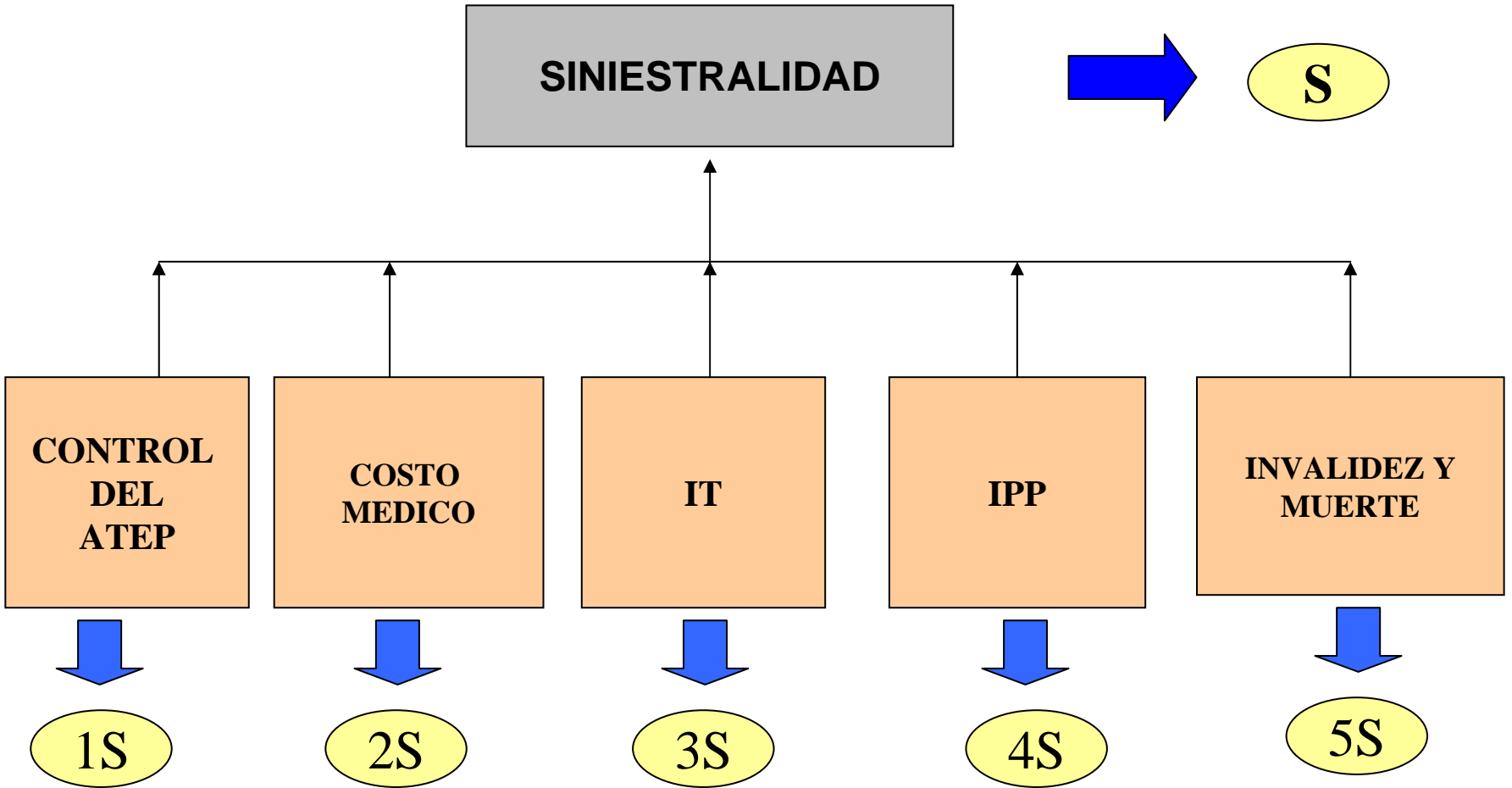
SINIESTRALIDAD

1P 2P 3P 4P 5P

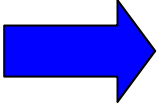
1I 2I 3I 4I

1S 2S 3S 4S 5S

MAPA ESTRATEGICO

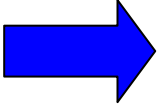


SINIESTRALIDAD



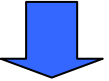
S

CONTROL DE AT



1S

**INTERVENCION
DE ACCIDENTALIDAD
EN LA
EMPRESA**



1Sa

**CALIFICACION
DE
ORIGEN**



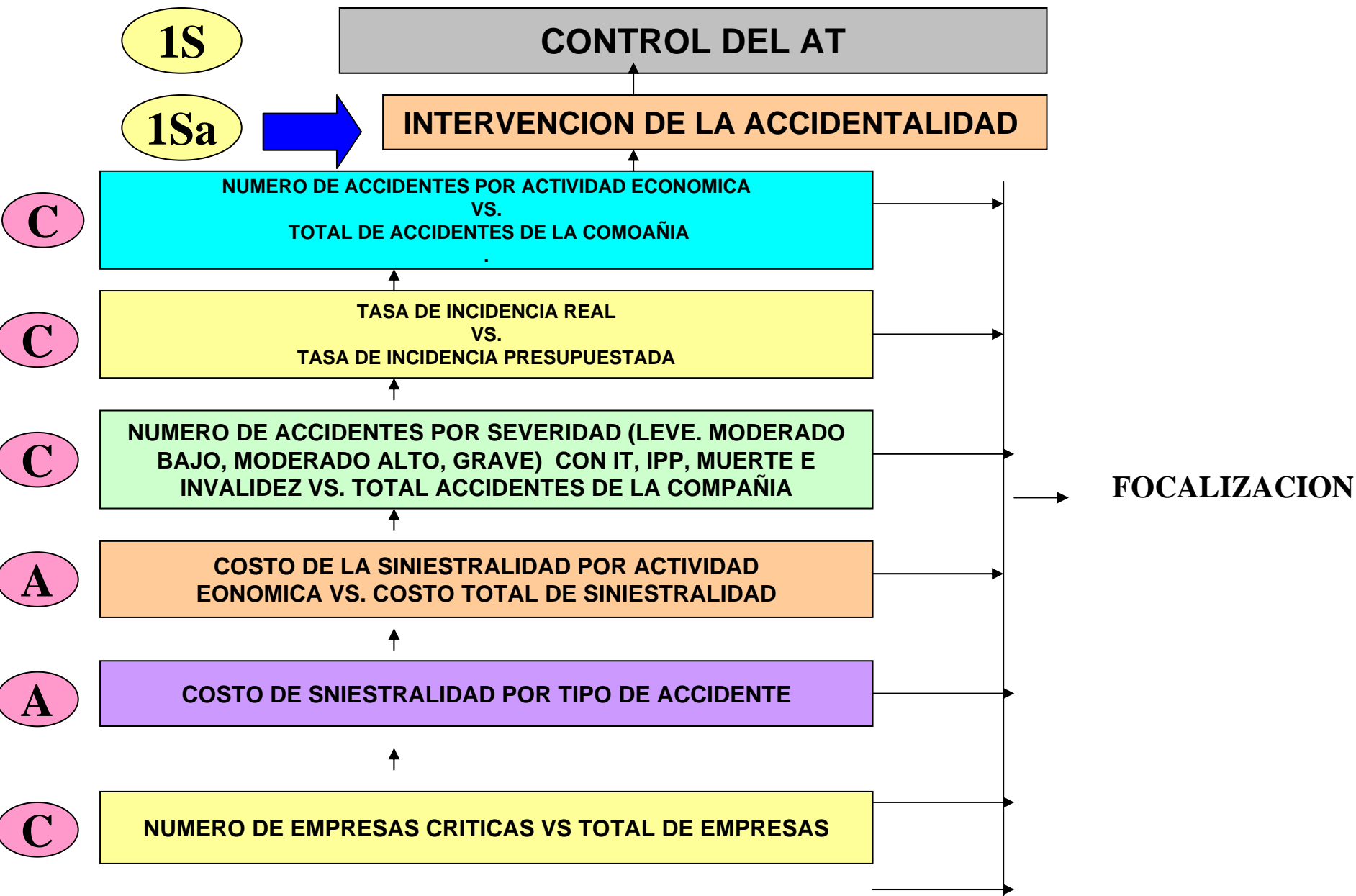
1Sb

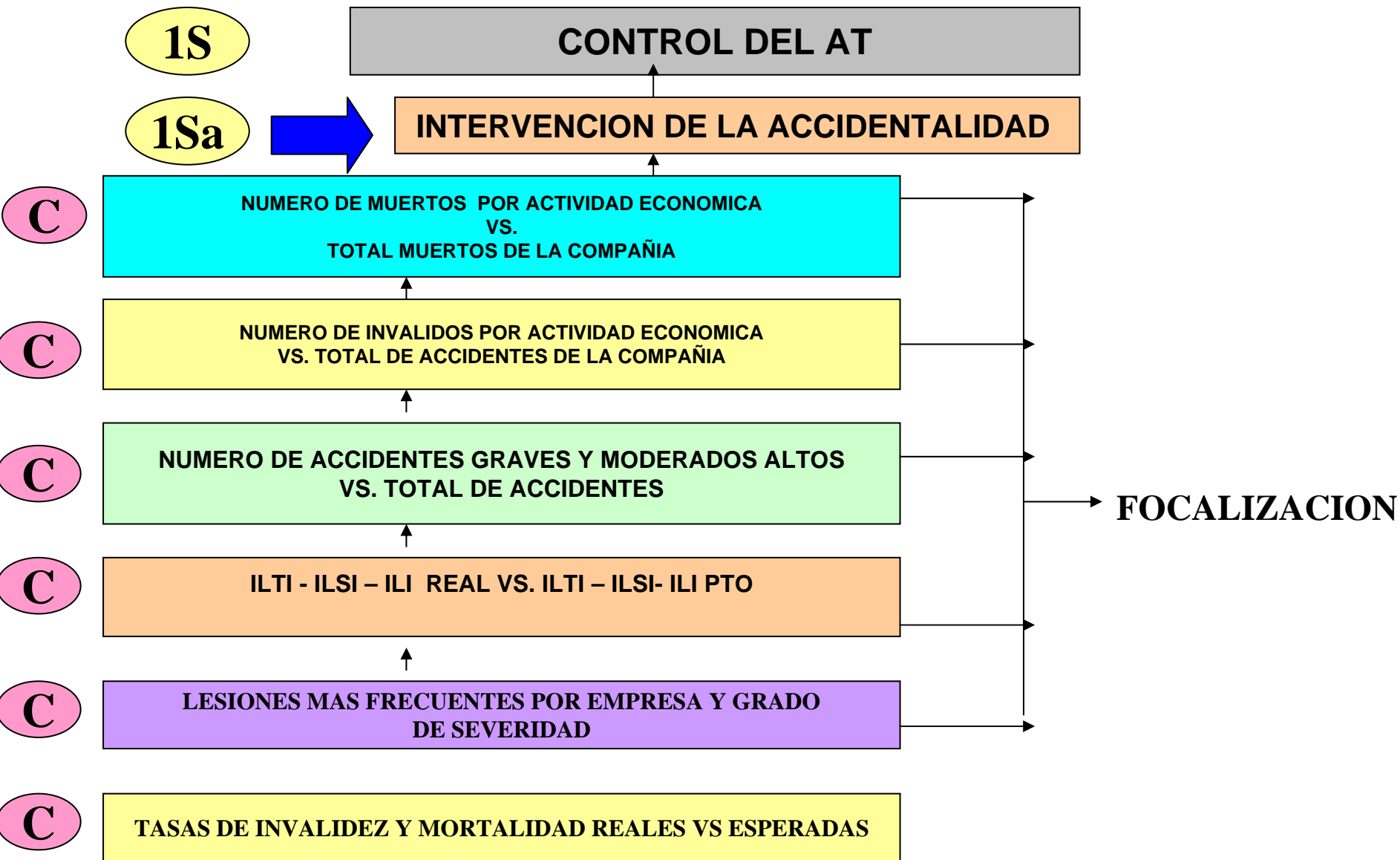
REPORTE DEL AT

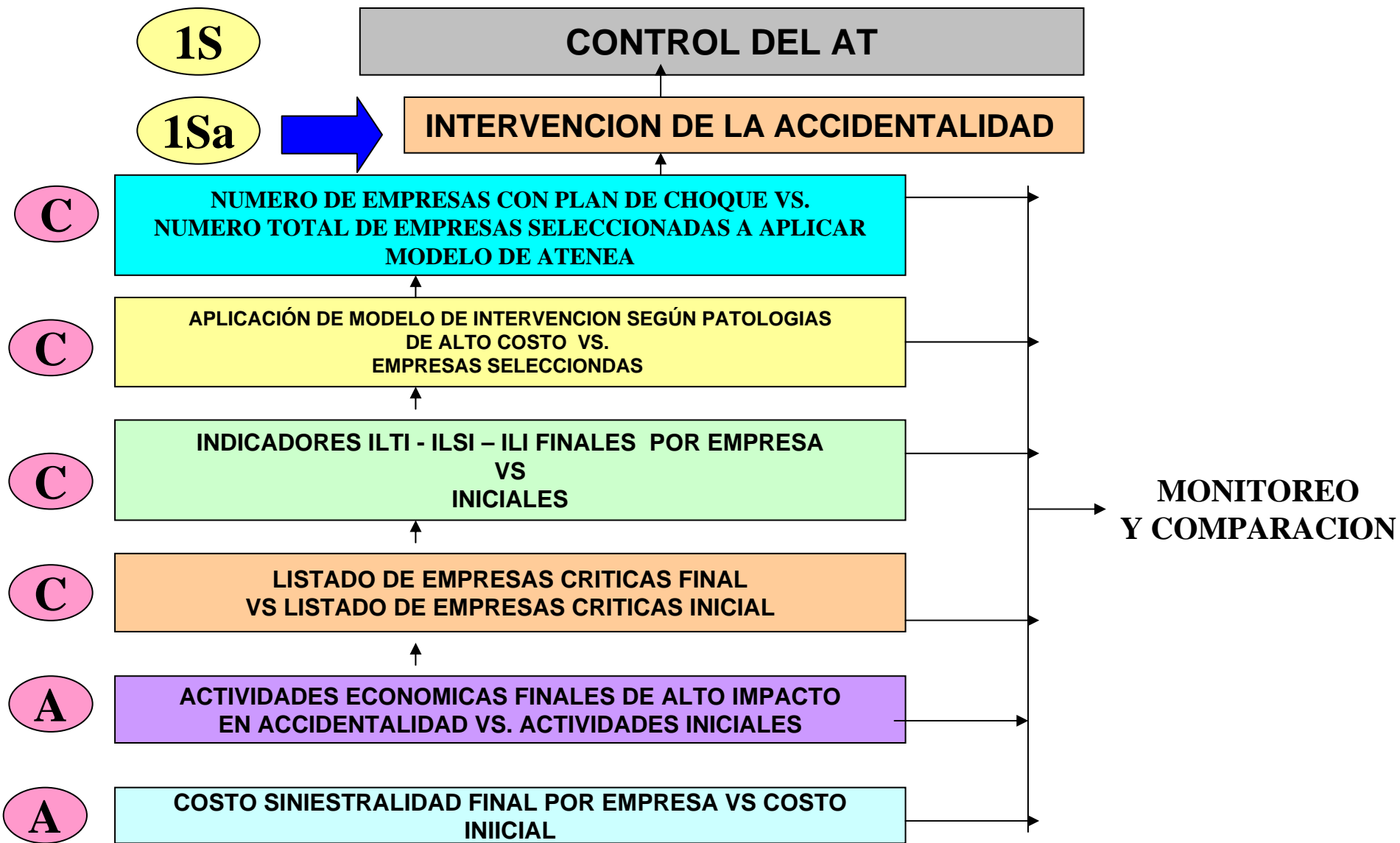


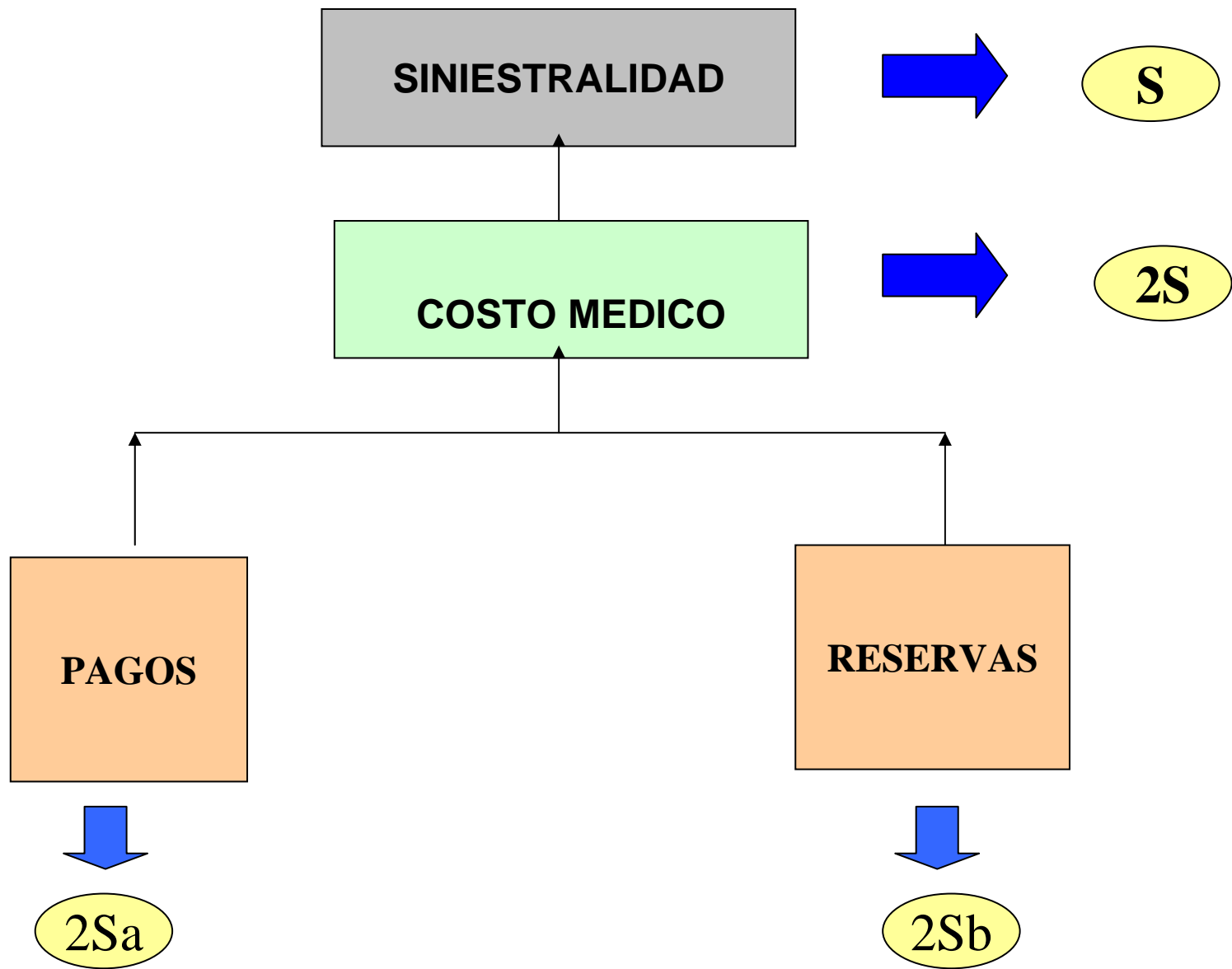
1Sc







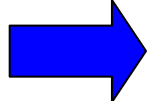




2S

COSTO MEDICO

2Sa



PAGOS

A

COSTO REAL POR PRESTACION / INGRESO REAL VS. COSTO PRESUPUESTADOS POR PRESTACION / INGRESOS PRESUPUESTADOS

C

% ACCIDENTES CON PRESTACION ASISTENCIAL / TOTAL DE ACCIDENTES

A

COSTO POR GRADO DE SEVERIDAD / TOTAL DEL COSTO

A

COSTO POR PRESTADOR / TOTAL DEL COSTO

A

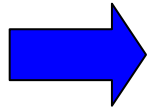
COSTO POR ACTIVIDAD ECONOMICA / TOTAL DEL COSTO

A

COSTO POR PATOLOGIA / TOTAL DEL COSTO



2Sa



PAGOS

COSTO PROMEDIO

C

% IPS DENTRO DE LAS TARIFAS METAS

TARIFAS

C

TARIFA REAL PROMEDIO
VS.
TARIFAS PRESUPUESTADAS

C

NUMERO DE AUTORIZACIONES POR FUERA DE GUIAS MEDICAS
SEGUN PATOLOGIAS Y SEVERIDAD VS. TOTAL AUTORIZACIONES

AUTORIZACIONES

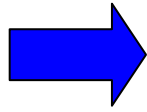
A

COSTO DE AUTORIZACIONES ADMINISTRATIVAS/
COSTO TOTAL

C

NUMERO DE CASOS COMPLICADOS/ TOTAL DE CASOS GRAVES

2Sa



PAGOS

COSTO PROMEDIO

C

NUMERO DE CASOS Y COSTO POR SEVERIDAD DIRECCIONADOS A LA RED PREFERENCIA / TOTAL CASOS Y COSTO

A

NUMERO Y COSTO DE CASOS ATENDIDOS FUERA DE LA RED VS. TOTAL CASOS Y COSTO ATENDIDOS

A

COSTO INCURRIDO POR PROTOCOLO VS. COSTO PRESUPUESTADO POR PROTOCOLO

A

COSTO DE CASOS DE PERIODOS ANTERIORES VS. COSTO TOTAL

A

COSTO POR GRADO DE SEVERIDAD VS. COSTO TOTAL

A

CUENTAS RADICADAS VS. CUENTAS PROCESADAS

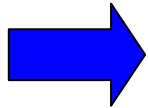
A

MONTO DE LA GLOSA POR CAUSAS VS. MONTO TOTAL DE GLOSAS

DIRECCIONAMIENTO

CUENTAS MEDICAS

2Sa



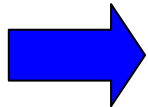
PAGOS

COSTO PROMEDIO

COSTO COBRADOS A EPS VS. COSTO TOTAL DE RECOBROS

A

2Sb



RESERVAS

COSTO REAL DE RESERVAS / INGRESO REAL
VS
COSTO PTO RESERVA / INGRESOS PTO

A

COSTO PROMEDIO REAL DE RESERVAS POR GRADO DE SEVERIDAD
VS
COSTO TOTAL DE LA RESERVA

A

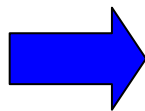
SUFICIENCIA DE RESERVAS: PAGADO VS. RESERVADO

A

COSTO DE RESERVAS POR CASO Y GRADO DE SERVERIDAD

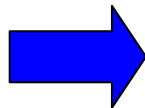
A

3S



INCAPACIDAD TEMPORAL

3Sa



CASOS CON IT

A

PAGOS REAL IT / INGRESO REAL VS. PAGO PTO IT / INGRESO PTO

A

CASOS CON IT/ TOTAL DE CASOS

A

CASOS CON IT POR GRADO DE SEVERIDAD DENTRO Y FUERA DEL PROTOCOLO / TOTAL DE CASOS

A

CASOS CON IT POR MEDICO TRATANTE VS. TOTAL DE CASOS CON IT DE LA SUCURSAL

A

CASOS CON IT POR MEDICO AUDITOR VS. TOTAL DE CASOS IT POR REGIONAL

A

CASOS CON IT POR IPS VS. TOTAL DE CASOS IT

A

CASOS CON IT POR PATOLOGIA VS. TOTAL DE CASOS IT

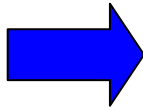
C

CASOS CON TRABAJO RESTRINGIDO VS. TOTAL DE CASOS

A

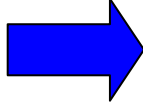
EMPRESAS CON CASOS DE IT EN PLAN DE INTERVENCION VS TOTAL EMPRESAS CON IT

3S



INCAPACIDAD TEMPORAL

3Sb



PROMEDIO DE DIAS

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT REAL VS.
PROMEDIO DE DIAS PTO

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT POR FUERA DEL PROTOCOLO/
PROMEDIO TOTAL DE DIAS DE IT

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT POR GRADO DE SEVERIDAD
VS PROMEDIO DE DIAS DE IT PTO

C

PROMEDIO DE DIAS DE IT POR MEDICO TRATANTE VS
PROMEDIO PTO DE DIAS DE IT

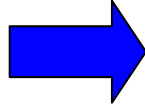
C

NUMERO DE CASOS CON DIAS DE IT SUPERIORES A 120- 180
Y 360 DIAS VS. NUMERO DE CASOS CON IT

A

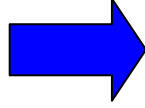
COSTO DE CASOS CON DIAS DE IT SUPERIORES A 120- 180
Y 360 DIAS VS. COSTO DE CASOS CON IT

3S



INCAPACIDAD TEMPORAL

3Sc



RESERVAS

A

COSTO REAL DE RESERVAS DE IT / INGRESO REAL VS.
COSTO PTO RESERVAS DE IT/ INGRESOS PTO

A

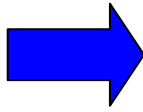
COSTO DE LAS RESERVAS DE IT POR PROTOCOLO
VS
TOTAL COSTO RESERVAS DE IT

A

RESERVAS DE IT POR GRADO DE SEVERIDAD
VS. RESERVAS TOTAL DE IT



4S



IPP



A

**TOTAL DE PAGOS DE IPP REAL
VS.
TOTAL DE PAGOS**



C

% DE CASOS CON IPP / TOTAL CASOS RESERVADOS Y PAGADOS



C

**TOTAL DE EMPRESAS CON CASOS DE IPP POR ACTIVIDAD
ECONOMICA CON PLAN DE
CHOQUE VS. TOTAL DE EMPRESAS A INTERVENIR**



A

% PCL REAL VS. % PCL PTO



C

**CASOS POR ENCIMA DE %PCL VS % META PROMEDIO DE LA
COMPAÑIA**

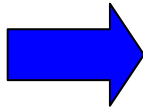
C

**CASOS POR ENCIMA DE 45 %PCL QUE SE VAN A LA JUNTA
VS % TOTAL CASOS IPP**

C

**No. DE CASOS Y % PCL QUE LLEGAN DE APROBACION DE LA JUNTA
VS % TOTAL CASOS DE LA COMPAÑIA**

4S



IPP



C

CASOS DE % PCL POR GRADO DE SEVERIDAD VS %PCL META



C

NUMERO DE DIAS POR MEDICO TRATANTE Y AUDITOR QUE SE DEMORA EL CASO PARA PASAR A PCL VS. DIAS META



A

NUMERO Y COSTO POR DIAGNOSTICOS DE CASOS QUE ME GENERAN IPP / TOTAL DE CASOS Y COSTO DE IPP



A

NUMERO DE CASOS POR FUERA DEL %PCL PROMEDIO COMPAÑÍA SEGÚN DIAGNOSTICO



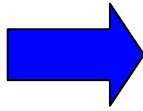
C

NUMERO DE CASOS CON IPP POR MEDICO TRATANTE Y POR MEDICO AUDITOR / TOTAL DE CASOS

C

NUMERO DE CASOS Y %PCL POR PROVEEDOR VS TOTAL DE CASOS

4S



IPP



A

CASOS DE IPP POR DIAGNOSTICO QUE SON PROPIOS DE LA GESTION DE PREVENCIÓN/ TOTAL CASOS



A

CASOS DE IPP POR DIAGNOSTICO QUE SON PROPIOS DE LA GESTION MEDICA / TOTAL CASOS



A

NUMERO Y COSTO DE CASOS EXITOSOS EN LA JUNTA VS. NUMERO TOTAL DE CASOS QUE VAN A LA JUNTA



A

COSTO DE LOS CASOS CON IPP QUE SON CALIFICADOS POR LA JUNTA VS. NO CALIFICADOS POR LA ARP



A

% DE IPP SEGÚN SEVERIDAD



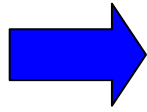
% DE IPP POR ENCIMA DE LO ESPERADO POR LA COMPAÑÍA



A

NUMERO DE CASOS CON LOS MAYORES PROMEDIOS DE %PCL

4S



IPP

A

**COSTO DE LAS RESERVAS DE IPP REAL/ INGRESO REAL
VS. COSTO PTO RESERVAS IPP / INGRESOS PTO**

A

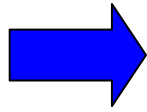
**COSTO DE LAS RESERVAS DE LOS CASOS QUE ESTAN POR ENCIMA
DE LOS %PCL DE LA COMPAÑIA**

A

PAGOS VS. RESERVAS



5S



INVALIDEZ Y MUERTE

A

COSTO REAL INVALIDEZ Y MUERTE / INGRESO REAL
VS.
COSTO PTO INVALIDEZ Y MUERTE/INGRESOS PTO

C

NUMERO DE INVALIDOS Y MUERTOS VS. TOTAL CASOS

C

NUMERO DE INVALIDOS Y MUERTOS POR TIPO DE ACCIDENTE
VS. TOTAL CASOS

C

NUMERO DE CASOS DE INVALIDOS GENERADOS POR
EVOLUCION TORPIDA/ TOTAL CASOS

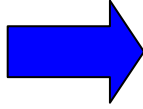
C

CASOS DE INVALIDEZ QUE DEJARON DE SER INVALIDOS
(RETROPECCION DE LA INVALIDEZ)/ TOTAL DE INVALIDOS

C

PROMEDIO DE% DE INVALIDEZ

5S



INVALIDEZ Y MUERTE



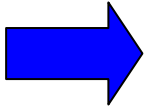
A

NUMERO DE INVALIDOS CALIFICADOS POR LA JUNTA

A

NUMERO DE INVALIDOS Y MUERTOS POR ACTIVIDAD ECONOMICA
VS
TOTAL DE INVALIDOS

5S



INVALIDEZ Y MUERTE

RESERVAS



A

COSTO DE LAS RESERVAS DE INVALIDEZ Y MUERTE/
INGRESO REAL VS.COSTO PTO RESERVAS DE INVALIDEZ
Y MUERTE/ INGRESOS PTO



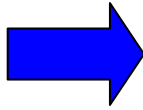
A

RESERVAS DE INVALIDEZ DISTRIBUIDAS PENSION Y
MANTENIMIENTO / TOTAL RESERVAS

A

RESERVAS DE INVALIDEZ DISTRIBUIDAS PENSION Y
MANTENIMIENTO / TOTAL RESERVAS

6S



PROCESO DE REHABILITACION
Y REINTEGRO

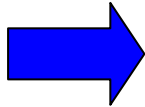
C

NUMERO DE CASOS EN PROGRAMAS DE REHABILITACION
POR EMDICO TRATANTE Y MEDICO AUDITOR

C

NUMERO DE DIAS QUE SE DEMORA EL PACIENTE HASTA EL
REINTEGRO

7S



COSTO DE LAS EP

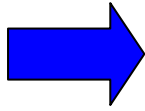
A

NUMERO DE EP VS TOTAL DE CASOS

A

NUMERO DE EP POR ACTIVIDAD ECONOMICA
VS TOTAL DE CASOS

S + P



SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN

A

**COSTO REAL DE SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN / INGRESOS REAL
VS COSTO PTO DE SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN /
INGRESO PRO**

C

**% SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN POR EMPRESA
VS % META**

C

**% SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN POR ACTIVIDAD ECONOMICA
VS. % META**

C

**% SINIESTRALIDAD MAS PREVENCIÓN CARTERA DEL DIS
VS META**